

Info zum Jobangebot

Jobbezeichnung: Account Manager Zürich-Basel-Schweiz w/m

Jobangebot vom: 09.04.2009

Jobkategorie: keine Angabe

Beschäftigungsverhältnis: Alle

Beschäftigungsfrist: unbefristet

Position: keine Angabe

Eintrittstermin: 01.05.2009

Branche: keine Angabe

Anfangsgehalt: / keine Angabe

Weiterbildung: keine Angabe

Auslandseinsatz: Nein

Diplomarbeit: Nein

Job-Homepage:

gewünschtes Bewerberprofil

Fremdsprache: keine

Führungserfahrung: Nicht erforderlich

IT-Ausbildung: keine Angabe

Programmier-KnowHow:

Datenbank-KnowHow:

Betriebssystem-KnowHow:

Multimedia-KnowHow:

Jobangebot Text

Die Personalberatung GKM recruitment partner in Nürnberg, Bayern ist auf die erfolgreiche Besetzung von Fachkräften und Führungspositionen spezialisiert. Idealerweise führt die Personalberatung die Erwartungen der Kandidaten und des Mandanten zusammen und sorgt für einen fairen Interessenausgleich. Unsere Mandanten sind national wie international arbeitende mittelständische Firmen und Großunternehmen aus vielen Bereichen der Wirtschaft. Für die Personalberatung GKM recruitment partner ist Diskretion die Grundlage einer erfolgreichen Vermittlung.

Unser Kunde ist eines der weltweit größten und führenden Unternehmen im Bereich integrierter Lösungen im Kommunikationsumfeld und bei Infrastrukturen. Unser Mandant verbindet exzellente Netzwerktechnologien mit einer hohen Projektleistungsfähigkeit durch eine weltweite Abdeckung. Er bietet ein großes Portfolio an Kommunikationsdienstleistungen und Netzwerklösungen an - inklusive marktführender IP VPN Lösungen, die von multinationalen Kunden in Benutzung sind.

Aufgaben:

- * Gewinnung und Pflege von Kundenbeziehungen im Direktvertrieb bei den Top 500, in den Branchen: Banken / Industrie / Dienstleistungen / Pharma / Automotive / Healthcare
- * Erstellung von nutzenorientierten Lösungskonzepten und Präsentationen
- * Entscheidungswege beim Kunden erkennen, festlegen und danach handeln
- * Vertrieb von Lösungen im Bereich Telekommunikation und MPLS, ATM, VPN- und Managed Service-Projekten
- * Erstellen von Business und Accountplänen in Kooperation mit der Vertriebsleitung

Anforderungen:

- * Fundierte, nachweisbare Berufserfahrung im Key Account Management und in der Telekommunikation
- * Vertriebsorientierung und sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfertigkeiten
- * Bestehendes Beziehungsnetzwerk bei Großkunden in den oben genannten Branchen
- * Gutes Verständnis von Prozessen und Entscheidungsstrukturen bei Großkunden
- * Ausgeprägte Ziel- bzw. Ergebnisorientierung und die Fähigkeit, vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen
- * Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Der Markt ist in Bewegung. Neue Herausforderungen und ein stetiger Wandel erfordern ein hohes Maß an Flexibilität, eröffnen Möglichkeiten, die eigenen Fähigkeiten gezielt einzusetzen und sich weiter zu entwickeln. Nutzen Sie die Chance, in einem Team optimale Lösungsansätze zu schaffen - wir haben das richtige Angebot für Sie.

Spricht Sie unser Angebot an, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung in elektronischer Form.

Frank Epp

Personalberater

GKM-recruitment partner Ltd.

Mitglied der GKM-recruitment AG

Adam-Klein-Strasse 150-156

90431 Nürnberg

Telefon: +49 (0)911 - 6883 904

Fax: +49 (0)721 - 151 419 059

Mobil: +49 (0)179 - 47 21 121

e-mail: frank.epp@gkm-recruitment.com

www.gkm-recruitment.de

Nürnberg o München o Stuttgart o Berlin - Interessante Positionen finden Sie im Internet unter www.gkm-recruitment.de