

Info zum Jobangebot

Jobbezeichnung: Account Manager Papierausgabelösungen m/w

Jobangebot vom: 09.04.2009

Jobkategorie: keine Angabe

Beschäftigungsverhältnis: Alle

Beschäftigungsfrist: unbefristet

Position: keine Angabe

Eintrittstermin: 01.05.2009

Branche: keine Angabe

Anfangsgehalt: / keine Angabe

Weiterbildung: keine Angabe

Auslandseinsatz: Nein

Diplomarbeit: Nein

Job-Homepage:

gewünschtes Bewerberprofil

Fremdsprache: keine

Führungserfahrung: Nicht erforderlich

IT-Ausbildung: keine Angabe

Programmier-KnowHow:

Datenbank-KnowHow:

Betriebssystem-KnowHow:

Multimedia-KnowHow:

Jobangebot Text

Die Personalberatung GKM recruitment partner in Nürnberg, Bayern ist auf die erfolgreiche Besetzung von Fachkräften und Führungspositionen spezialisiert. Idealerweise führt die Personalberatung die Erwartungen der Kandidaten und des Mandanten zusammen und sorgt für einen fairen Interessenausgleich. Unsere Mandanten sind national wie international arbeitende mittelständische Firmen und Großunternehmen aus vielen Bereichen der Wirtschaft. Für die Personalberatung GKM recruitment partner ist Diskretion die Grundlage einer erfolgreichen Vermittlung.

Unser Mandant ist ein junges Unternehmen mit langer Tradition welches sich konsequent an den Bedürfnissen mittelständisch strukturierter Unternehmen orientiert. Mit dem Ziel seine Kunden gesamtheitlich zu betreuen umfasst sein Leistungsportfolio die komplette Bandbreite der Informationstechnologie. Partnerschaftlicher Umgang und unternehmerisches Denken sind wesentlicher Bestandteil der wachstumsorientierten Firmenkultur. Zum Aufbau seines Geschäftsbereichs Papierausgabelösungen wird der vertrieblich Verantwortliche gesucht.

Aufgaben:

- Vertrieb von digitalen und multifunktionalen Kopier- und Drucksystemen, sowie Komplettlösungen.
- Akquisition von Neukunden, sowie Betreuung bestehender Kunden.
- Steuerung von Vertriebsprozessen, sowie eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebszielen.
- Analyse von Kundenanforderungen, sowie Erarbeiten individueller Konzepte für komplexe Lösungen.
- Umsetzen von Lösungskonzepten in Vertriebsaktivitäten.
- Professionelles und zeitgerechtes Reporting.
- Präsentation des Unternehmens, sowie des Lösungs- und Produktportfolios bei Kunden und Veranstaltungen.

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufm. Ausbildung oder entsprechendes Studium.
- erfolgreiche Tätigkeit im lösungsorientierten Vertrieb idealerweise im Outputmanagement
- Betriebswirtschaftliches Wissen, sowie die Fähigkeit dieses zusammen mit der Lösung umzusetzen.
- Präsentations- und Kommunikationsstärke.
- Professionalität im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern.

- Ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung.
- Selbständiges ziel- und ergebnisorientiertes Handeln.
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Belastbarkeit und Durchsetzungsstärke.

Spricht Sie unser Angebot an, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung in elektronischer Form.

Frank Epp

Personalberater

GKM-recruitment partner Ltd.

Mitglied der GKM-recruitment AG

Adam-Klein-Strasse 150-156

90431 Nürnberg

Telefon: +49 (0)911 - 6883 904

Fax: +49 (0)721 - 151 419 059

Mobil: +49 (0)179 - 47 21 121

e-mail: frank.epp@gkm-recruitment.com

www.gkm-recruitment.de

Nürnberg o München o Stuttgart o Berlin - Interessante Positionen finden Sie im Internet unter www.gkm-recruitment.de