

Info zum Jobangebot

Jobbezeichnung: Vertriebsbeauftragter Indirekter Vertrieb m/w

Jobangebot vom: 09.04.2009

Jobkategorie: Marketing, Vertrieb

Beschäftigungsverhältnis: Alle

Beschäftigungsfrist: unbefristet

Position: keine Angabe

Eintrittstermin: 01.06.2009

Branche: keine Angabe

Anfangsgehalt: / keine Angabe

Weiterbildung: keine Angabe

Auslandseinsatz: Nein

Diplomarbeit: Nein

Job-Homepage:

gewünschtes Bewerberprofil

Fremdsprache: keine

Führungserfahrung: Nicht erforderlich

IT-Ausbildung: keine Angabe

Programmier-KnowHow:

Datenbank-KnowHow:

Betriebssystem-KnowHow:

Multimedia-KnowHow:

Jobangebot Text

Die Personalberatung GKM recruitment partner in Nürnberg, Bayern ist auf die erfolgreiche Besetzung von Fachkräften und Führungspositionen spezialisiert. Idealerweise führt die Personalberatung die Erwartungen der Kandidaten und des Mandanten zusammen und sorgt für einen fairen Interessenausgleich. Unsere Mandanten sind national wie international arbeitende mittelständische Firmen und Großunternehmen aus vielen Bereichen der Wirtschaft. Für die Personalberatung GKM recruitment partner ist Diskretion die Grundlage einer erfolgreichen Vermittlung.

Unser Mandant ist einer der führenden, unabhängigen Dienstleister und Produktentwickler für Softwareentwicklung, IT-Sicherheitslösungen für Windows Netzwerke, Datensicherung, Hochverfügbarkeit und Wiederherstellung von Systemen. Jahrzehntelange Erfahrung in der Netzwerkanalyse, -konzeption und Problembehebung bis hin zur allgemeinen Unterstützung im Bereich Netzwerk- und Systemadministration und eine moderne Marktausrichtung sowie ein kundengerechtes Lösungs- und Servicekonzept sind die Bausteine für den Erfolg des Unternehmens.

Aufgaben:

- Entwicklung von Umsatz und Geschäftsbeziehungen bei neuen und bestehenden Partnern, sowie die Identifikation und Gewinnung neuer Partner und Projekte
- Positionierung des Unternehmens und Entwicklung der Geschäftsbeziehungen auf höchster Ebene
- Erreichung von Umsatzvorgaben und Ertragsplanungen sowie die Planung und Realisierung der Umsätze in den jeweiligen Produktsegmenten mit den Partnern
- Mitarbeit und Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Marketing und PR
- Eigenverantwortliches Führen des Vertriebsgebietes in den Zielbranchen

Anforderungen:

- Mehrere Jahre (min. 3 Jahre) erfolgreiche Erfahrung im indirekten Vertrieb idealerweise im Bereich IT-Lösungen (Systemhaus)
- Interdisziplinäre Branchenkenntnisse und betriebswirtschaftliches Wissen
- sicherer Umgang mit Microsoft Office
- Vertriebsorientierte und selbständige Arbeitsweise
- Professionelles Auftreten und Kundenorientierung sowie Flexibilität

- Abschlußsicherheit, Kontakt-, Dienstleistungs- und Beratungsstärke
- Präsentations- und Verhandlungsgeschick
- Engagement und Teamgeist, Loyalität
- Reisebereitschaft

Neben einer attraktiven Vergütung und Firmenwagen bieten wir Ihnen Gestaltungsspielräume und Perspektiven, fachlich wie auch persönlich. Den Rahmen dafür schaffen wir mit interessanten Möglichkeiten. Wenn Sie diese herausfordernde, nicht alltägliche Aufgabenstellung reizt, sprechen Sie bitte Herrn Horst Zieger an.

Spricht Sie unser Angebot an, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung in elektronischer Form.

Horst Zieger

Personalberater/ Managing Partner

GKM-recruitment partner Ltd.

Mitglied der GKM-recruitment AG

Adam-Klein-Strasse 156

90431 Nürnberg

Telefon: +49 (0)911 81072 65

Fax: +49 (0)911 81072 67

Mobil: +49 (0)172 8603328

email: horst.zieger@gkm-recruitment.com

www.gkm-recruitment.de

Nürnberg o München o Stuttgart o Berlin - Interessante Positionen finden Sie im Internet unter www.gkm-recruitment.de